

Account Manager German Retail

Ben je graag dé specialist in het samenstellen en optimaliseren van het aanbod tomaten voor Duitse retailers zoals Edeka en Rewe? Zit je graag aan tafel met de Category Managers? Denk je graag na over het assortiment, promotiebeleid en nieuwe producten? Dan is deze functie iets voor jou!

Den Berk Délice

Den Berk Délice is toonaangevend specialist in smaaktomaten van topkwaliteit. Verspreid over 9 productielocaties, teelt en distribueert deze grootste tomatenteler van België hun producten met veel oog voor kwaliteit, innovatie, flexibiliteit en duurzaamheid. Voor en door mensen. Dagelijks werkt een gemotiveerd team van meer dan 800 mensen mee aan hun missie; de consument 365 dagen per jaar laten genieten van de lekkerste smaaktomaat. Meer dan 60% van de productie van Den Berk Délice wordt geëxporteerd binnen Europa. Duitsland is de belangrijkste groeiemarkt voor Den Berk Délice.

De vacature **Account Manager German Retail** is ontstaan door de sterke positie die het bedrijf heeft bij de retailers.

Verantwoordelijkheden:

- Samenwerken met de distributeur en handelspartner om de Europese retailmarkt te begrijpen en te bedienen.
- Bestaande klanten bezoeken in de retail en nieuwe klanten werven met reisactiviteiten.
- Ontwikkeling van een strategisch groeiplan voor de DACH-regio en de Baltische staten in samenwerking met het team.
- Nauw samenwerken met het commerciële team van Coöperatie Hoogstraten en rapporteren aan de Commerciële Manager van Den Berk Délice.

Wat mag je van ons verwachten?

- Je kan aan de slag in een bedrijf met een informele sfeer waarbij je samenwerkt met gedreven collega's die elke dag samen de beste willen zijn in tomatenproductie en -distributie.
- Je krijgt de kans om continu te leren en te ontwikkelen, zowel vakinhoudelijk als persoonlijk.
- Den Berk Délice heeft een stevige positie door een jarenlang traject van innovatie, onderzoek, marketing in een zeer belangrijke en groeiende categorie bij de Retail. Deze positie zorgt voor partnership en diepgaande gesprekken op alle niveaus bij de klant.
- Uiteraard gaat deze functie gepaard met een mooi loonpakket, aangevuld met een bedrijfswagen en andere extralegale voordelen.

Profiel:

- Bij voorkeur een Bachelor- of Masterdiploma, met bovenal de juiste commerciële instelling.
- Minimum een 5-tal jaar ervaring met de Retail in de food.
- Je kan je goed uitdrukken in het Duits en Engels.
- Je vindt het leuk om 20% tot max 40% te reizen, voornamelijk in Duitsland.
- Je bent een relatiebouwer en vlotte communicator. Je schakelt vlot tussen de klant en afdelingen binnen het bedrijf. Autonoom werken en in teamverband daar houd je van. Je bent praktisch en resultaatgericht.

Interesse in de job?

Stuur dan je CV en motivatie naar
Loes van der Velden via loes@denberkdelice.be