

Account Manager German Retail

Sind Sie bereit für den Geschmack des Erfolgs und möchten als Senior Sales Manager den deutschen sowie europäischen Einzelhandelsmarkt erobern? Suchen Sie eine abwechslungsreiche Herausforderung in einem dynamischen Unternehmen, das auf Qualität, Innovation und Nachhaltigkeit setzt?

Den Berk Délice

Den Berk Délice ist Belgiens führender Spezialist für "tasty tomatoes" – Aromatomen in Spitzenqualität. Mit 9 Produktionsstandorten, einem Fokus auf Qualität, Partnerschaft, Flexibilität und Nachhaltigkeit sowie einem motivierten Team von über 800 Mitarbeitenden ist Den Berk Délice bestrebt, den Verbrauchern das ganze Jahr über Tomaten mit dem besten Geschmack anzubieten. Über 60 % der Produktion wird innerhalb Europas exportiert, wobei Deutschland als einer der wichtigsten Wachstumsmärkte gilt. Die Vakanz des Senior Sales Managers zielt darauf ab, den Marktanteil von Den Berk Délice in Europa zu erhöhen, insbesondere in Deutschland.

Position:

- Zusammenarbeit mit dem Vertriebs- und Handelspartner, um den europäischen Einzelhandelsmarkt zu verstehen und zu bedienen.
- Besuch von Bestandskunden im Einzelhandel und Neukundengewinnung mit Reisetätigkeit.
- Entwicklung eines strategischen Wachstumsplans für die DACH-Region und die baltischen Staaten in Zusammenarbeit mit dem Team.
- Enge Zusammenarbeit mit dem kaufmännischen Team der Genossenschaft Coöperatie Hoogstraten und Berichterstattung an den kaufmännischen Leiter.

Wir bieten:

- Eigenverantwortliches Arbeiten mit großer Gestaltungsfreiheit
- Abwechslungsreiche Herausforderung in einem stark wachsenden Unternehmen.
- Attraktives Gehaltspaket entsprechend Ihrer Erfahrung und Ausbildung.
- Externe Schulungen, Coaching und Unterstützung.
- 30 Tage Urlaub sowie einen Firmenwagen.
- Einzigartige Gelegenheit Ihre Karriere voranzutreiben, sich im internationalen.
- Markt zu positionieren und spannende Verhandlungen zu führen.

Profil:

- Bachelorabschluss oder eine kaufmännische Ausbildung.
- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb von frischen Lebensmitteln, im Idealfall im Bereich Obst/Gemüse.
- Mindestens 5 Jahre Vertriebs Erfahrung im Einzelhandel.
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachenkenntnisse (vorzugsweise niederländisch) sind von Vorteil
- Analytische Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick.
- Starke Kommunikationsfähigkeiten.
- Proaktiver und ergebnisorientierter Arbeitsstil.
- Fokus auf Kundenorientierung.

Sind Sie an der Stelle interessiert?

Dann senden Sie Ihren Lebenslauf und Ihre Motivation an Loes van der Velden unter loes@denberkdélice.be